



## Wir suchen ab sofort einen Business Development Manager (m/w/d) im Bereich Pharma (Global)

m-u-t ist ein dynamisches und schnell expandierendes Unternehmen mit namhaften Kunden in den Bereichen Life Science, Green Tech und Industrial Sensing. Wir sind Teil der Nynomic-Gruppe. Als OEM-Partner begleiten wir unsere Kunden von der Produktidee bis hin zur Serienfertigung und nutzen unsere hohe Innovationskraft und Leidenschaft für den technologischen Fortschritt, indem wir innovative Lösungen und Produkte entwickeln, die uns und unsere Kunden unterstützen, nachhaltige Zukunftstrends zu setzen.

In der Rolle als Business Development Manager (m/w/d) im Bereich Pharma bauen Sie neue Geschäftsfelder auf, identifizieren potenzielle Wachstumschancen, entwickeln passgenaue Angebote und bauen langfristige Partnerschaften auf.

### IHRE AUFGABEN:

- Identifikation und gezielte Ansprache potenzieller Kunden und strategischer Partner im Pharmasektor
- Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Erschließung neuer Märkte und Geschäftsfelder
- Aufbau, Ausbau und Pflege langfristiger sowie profitabler Kundenbeziehungen
- Analyse relevanter Markt- und Wettbewerbsdaten zur Identifikation von Wachstumschancen
- Erstellung und Präsentation maßgeschneiderter Angebote sowie eigenständige Durchführung von Vertragsverhandlungen
- Zusammenarbeit mit internen Teams wie Marketing, Vertrieb und Produktentwicklung zur erfolgreichen Umsetzung von Projekten

### IHRE FÄHIGKEITEN:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, Naturwissenschaften oder vergleichbare Qualifikationen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Business Development, Vertrieb oder Key Account Management - idealerweise im Pharma- oder Life-Science-Umfeld
- Ausgeprägte Stärke in der Akquise und Verhandlung mit nachweisbaren Erfolgen im Vertrieb
- Fundierte Kenntnisse der Pharma- / Life-Science-Märkte sowie ein gutes Verständnis der relevanten regulatorischen Anforderungen
- Analytisches und strategisches Denken kombiniert mit einer hohen Ergebnisorientierung
- Exzellente Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten in deutscher und englischer Sprache
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Organisationsstärke sowie die Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen

### UNSER ANGEBOT:

- Eine kollegiale Arbeitsatmosphäre mit kurzen Kommunikationswegen und einem zukunftssicheren Arbeitsplatz
- Flexible Arbeitszeiten
- Benefits wie z.B. Business Bike, Zuschuss zum Deutschlandticket sowie attraktive betriebliche Altersvorsorge
- Förderung von Weiterbildungs- und Entwicklungsmaßnahmen
- Attraktives Gehalts- und Bonuspaket
- Optional Firmen PKW

**Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an:**  
Barbara Prah, E-Mail: [bewerbung@mut-group.com](mailto:bewerbung@mut-group.com)